

## La Doria (Investindustrial) acquisisce Solana. Gli advisor in campo

LINK: <https://legalcommunity.it/la-doria-investindustrial-acquisisce-solana-gli-advisor-in-campo/>

La Doria (Investindustrial) acquisisce Solana. Gli advisor in campo La Doria ha acquisito il 100% del capitale sociale di Solana Società Agricola e, indirettamente, delle controllate Suncan e Desco, da Eight Holding One -- veicolo di investimento detenuto da fondi gestiti da Xenon Private Equity -- e da un socio di minoranza. Gli advisor La Doria è stata assistita da Rothschild & Co quale advisor finanziario e da Chiomenti quale advisor legale. **New Deal Advisors** ha curato gli aspetti di due diligence contabile e finanziaria, Chiaravalli Reali e Associati gli aspetti di due diligence fiscali e Ramboll gli aspetti ESG. I venditori sono stati assistiti da Vitale & Co quale advisor finanziario e da Gatti Pavesi Bianchi Lodovici quale advisor legale. I dettagli Il Gruppo Solana è specializzato nella trasformazione del pomodoro, che rappresenta circa il 91% dei ricavi, con un portafoglio prodotti che include polpa, concentrati e passata, oltre ad altri prodotti vegetali (tra cui frutta, basilico e zucca) per il restante 9%. Nel 2025 il gruppo ha registrato un fatturato di circa 90 milioni

di euro (esercizio chiuso a giugno 2025). Fondato nel 2001 con sede a Maccastorna, in provincia di Lodi, il Gruppo Solana dispone di tre stabilimenti produttivi con una capacità complessiva di lavorazione pari a circa 285 mila tonnellate annue e un'area industriale totale di circa 200 mila metri quadrati. L'organico è composto da 46 dipendenti, affiancati da circa 210 stagionali. Il perfezionamento dell'operazione è soggetto all'avveramento di talune condizioni sospensive, tra cui l'ottenimento delle necessarie autorizzazioni antitrust, ed è previsto entro la fine di settembre 2026. Razionale strategico L'acquisizione consente a La Doria di rafforzare la propria posizione nel comparto dei derivati del pomodoro destinati ai canali industriale e foodservice, ampliare la rete produttiva e di approvvigionamento nel Nord e Centro Italia e accedere a una base clienti industriale diversificata, con ulteriori opportunità di cross-selling. Con questa operazione, La Doria raggiunge 15 stabilimenti distribuiti sul territorio nazionale: 7 nel Sud, 1 nel Centro e 7 nel Nord. Il

Gruppo Solana opera come fornitore di clienti industriali, che rappresentano circa il 70% del fatturato, ed è attivo anche nel canale foodservice con un'incidenza pari al 30%. Il portafoglio clienti comprende operatori internazionali attivi nella produzione di sughi pronti a base di pomodoro, pizze e condimenti, con relazioni consolidate in Italia, Europa e Giappone. Antonio Ferraioli, presidente e ceo di La Doria, ha sottolineato come l'acquisizione del Gruppo Solana rafforzerà le capacità produttive nel comparto dei derivati del pomodoro destinati ai canali industriale e foodservice, ampliando al contempo la diversificazione geografica del gruppo a livello nazionale. Franco Prestigiacomio, co-ceo di Xenon, ha evidenziato come il percorso di crescita realizzato insieme al management di Solana -- attraverso l'acquisizione di Suncan e l'espansione al Centro Italia con Desco -- abbia consolidato il posizionamento del gruppo nei canali industriale e foodservice, rendendo La Doria il partner naturale per la prossima fase di

sviluppo.