

La Doria acquisisce il 100% di Solana. Rafforzamento nel settore pomodoro

LINK: <https://distribuzionemoderna.info/imprese/la-doria-acquisisce-il-100-di-solana-rafforzamento-nel-settore-pomodoro>



La Doria acquisisce il 100% di Solana. Rafforzamento nel settore pomodoro
Redazione La Doria ha sottoscritto, con Eight Holding One - veicolo di investimento detenuto da fondi gestiti da Xenon Private Equity - e con il socio di minoranza, un contratto di compravendita per l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Solana e, indirettamente, delle controllate Suncan e Desco. Il Gruppo Solana è specializzato nella trasformazione del pomodoro, che rappresenta circa il 91% dei ricavi, - con un portafoglio prodotti che include polpa, concentrati e passata di pomodoro - e di altri prodotti vegetali (tra cui frutta, basilico e zucca), che incidono per il restante 9%. Nel 2025 il Gruppo Solana ha registrato un fatturato di circa 90 milioni di euro (esercizio chiuso a giugno 2025). L'azienda è stata fondata nel 2001 con sede a Maccastorna, in provincia di Lodi, e nel 2024 è entrata nel segmento dei

semilavorati a base di frutta e verdura attraverso l'acquisizione di Suncan (con sede in provincia di Piacenza). Ha inoltre allargato la sua presenza al Centro Italia con l'acquisizione di Desco (con sede in provincia di Latina) nel 2025. Grazie ai tre stabilimenti produttivi il Gruppo Solana ha una capacità complessiva di lavorazione pari a circa 285.000 tonnellate annue e un'area industriale totale di circa 200.000 metri quadrati. L'organico è composto da 46 dipendenti, affiancati da circa 210 stagionali. Il Gruppo Solana opera come fornitore di clienti industriali, che rappresentano circa il 70% del fatturato, ed è attivo anche nel canale foodservice, con un'incidenza pari al 30% del fatturato. Tutta la produzione è realizzata in Italia e l'intera filiera di approvvigionamento è nazionale. Il portafoglio clienti comprende primari operatori internazionali

attivi nella produzione di sughi pronti a base di pomodoro, pizze e condimenti, con cui il Gruppo Solana ha sviluppato relazioni consolidate nel tempo in Italia, Europa e Giappone. L'operazione rappresenta per La Doria una significativa opportunità per rafforzare la propria posizione nel comparto pomodoro, ampliare la rete produttiva e di approvvigionamento nel Nord e Centro Italia e beneficiare, inoltre, dell'accesso a una base clienti industriale diversificata e di alto profilo, con ulteriori opportunità di cross-selling nel canale foodservice. La Doria arriva così a 15 stabilimenti distribuiti sul territorio nazionale: 7 nel Sud, 1 nel Centro e 7 nel Nord. In merito all'acquisizione, Antonio Ferraioli, presidente e amministratore delegato di La Doria, ha dichiarato: "Questa operazione rappresenta un passo

strategico nel percorso di crescita del Gruppo in settori sinergici e strategici. L'acquisizione del Gruppo Solana ci consentirà di rafforzare la capacità produttive nel comparto dei derivati del pomodoro destinati ai canali industriale e foodservice, attraverso l'acquisizione di un operatore riconosciuto per il proprio posizionamento premium. Al contempo, ci permetterà di ampliare ulteriormente la diversificazione geografica del Gruppo a livello nazionale. Grazie a un percorso di crescita costruito nel tempo con acquisizioni mirate, investimenti industriali e progressiva integrazione delle realtà acquisite, La Doria è oggi in grado di rispondere con sempre maggiore efficacia e flessibilità alle esigenze della grande distribuzione e della clientela a livello globale". Il perfezionamento dell'operazione è soggetto all'avveramento di talune condizioni sospensive, tra cui l'ottenimento delle necessarie autorizzazioni antitrust. Si prevede che tale perfezionamento avvenga entro la fine del mese di settembre 2026. Nell'ambito dell'operazione La Doria è stata assistita da Rothschild & Co quale advisor finanziario, da Chiomenti quale advisor legale, da **New Deal**

Advisors per gli aspetti di due diligence contabile e finanziaria, Chiaravalli Reali e Associati per gli aspetti di due diligence fiscale e da Ramboll per gli aspetti Esg. I venditori sono stati assistiti da Vitale & Co quale advisor finanziario e da Gatti Pavesi Bianchi Lodovici quale advisor legale.

