

Gli advisor dell'acquisizione di Lodestar da parte di Renaissance Partners

LINK: <https://financecommunity.it/gli-advisor-dellacquisizione-di-lodestar-da-parte-di-renaissance-partners/>

Gli advisor dell'acquisizione di Lodestar da parte di Renaissance Partners Private Equity 20 Ottobre 2025 16 minutes read Renaissance Partners ha firmato accordi vincolanti per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di Lodestar, piattaforma italiana in forte crescita specializzata nella trasformazione digitale basata su soluzioni Microsoft. A vendere sono stati Bravo Capital Partners II e da altri azionisti di minoranza. I principali manager e imprenditori del Gruppo reinvestiranno in misura significativa nell'operazione, confermando il loro impegno nella prossima fase di sviluppo. Fabio Luinetti, ceo di Lodestar dal 2023, continuerà a guidare il Gruppo in questa nuova fase di espansione. Previo avveramento delle usuali condizioni sospensive, il closing della transazione è previsto nel primo trimestre del 2026. GLI ADVISOR I venditori sono stati assistiti da Mediobanca (advisor finanziario), BonelliErede (legale e fiscale), Kearney (commerciale) e Deloitte (contabile). Il management di Lodestar è stato affiancato da Russo De Rosa Associati (advisor

legale). Renaissance Partners è stata seguita da Deloitte (advisor finanziario), Vitale (advisor per il finanziamento), Gatti Pavesi Bianchi Ludovici (legale), Kearney (commerciale e tech), **New Deal Advisors** (contabile), CHREA (fiscale), Studio RST (structuring) ed EY (sostenibilità ed ESG). La transazione sarà finanziata da Ardian Private Credit. CHI E' LODESTAR Fondata nel 2022 attraverso la combinazione strategica di tre realtà IT complementari, Lodestar è oggi una piattaforma unica nel panorama italiano della trasformazione digitale, con un'offerta integrata che spazia tra cloud, infrastructure e cybersecurity a modern workplace, data analytics e sviluppo di software enterprise. Il Gruppo è l'unico operatore indipendente in Italia completa mente specializzato nelle soluzioni Microsoft, con tutte le Microsoft designations e una base clienti ampia, fidelizzata e diversificata. Con sede a Milano, Lodestar opera su tutto il territorio nazionale attraverso 11 uffici e impiega circa 500 professionisti. Negli ultimi

tre anni, Bravo ha collaborato a stretto contatto con il management di Lodestar per consolidarne la leadership nel mercato italiano della trasformazione digitale su tecnologia Microsoft, ampliando l'offerta e la presenza sul territorio anche attraverso acquisizioni mirate. Come risultato, Lodestar ha registrato un notevole sviluppo e una redditività ai vertici del settore, con una crescita organica a doppia cifra. Sulla base delle performance attuali, i ricavi previsti per il 2025 superano gli 80 milioni di euro. Grazie alla propria esperienza nel settore dei servizi IT, Renaissance Partners affiancherà il management nell'implementazione di un piano di creazione di valore finalizzato a consolidare Lodestar come partner di riferimento per la digitalizzazione di grandi aziende e pmi. Il piano si concentrerà sull'ottimizzazione del modello operativo, sul rafforzamento della gestione delle risorse e dello sviluppo dei talenti, e sul miglioramento delle pratiche di governance e Esg. Saranno inoltre perseguite operazioni di

M&A strategiche per rafforzare ulteriormente Lodestar come piattaforma integrata. I COMMENTI Fabio Luinetti, ceo di Lodestar, ha dichiarato: 'Insieme a Bravo, abbiamo costruito un leader nazionale all'interno dell'ecosistema Microsoft e abbiamo realizzato una forte traiettoria di crescita. Ora siamo entusiasti di collaborare con Renaissance Partners, il cui contributo sarà fondamentale per portare Lodestar al livello successivo, espandendo la nostra portata, valorizzando e ampliando i nostri talenti e rafforzando la nostra posizione di partner di riferimento per la digitalizzazione delle imprese italiane.' Giovanni Camisassi (in foto), partner di Renaissance Partners, ha commentato: 'Lodestar rappresenta un punto di riferimento per la trasformazione digitale nell'ecosistema Microsoft, grazie alla combinazione di competenze, dimensione e vicinanza ai clienti. Con l'accelerazione degli investimenti IT da parte delle pmi italiane, Lodestar è perfettamente posizionata per guidare questa evoluzione. Il Gruppo si integra perfettamente nella nostra area Technology & Professional Services, rafforzando il nostro posizionamento come partner di riferimento per le

aziende protagoniste della trasformazione digitale in Italia.' Corrado Di Gaspare, partner di Bravo Invest, ha aggiunto: 'La vendita a Renaissance Partners segna l'inizio di una nuova fase di crescita e conferma il valore creato negli ultimi anni. Abbiamo lavorato fianco a fianco con il management per costruire un vero centro di eccellenza. Questa operazione rappresenta la prima exit di successo del nostro secondo fondo, dimostrando la nostra capacità di creare valore rapidamente attraverso una strategia industriale e mirata di buy-and-build.'