

## Design, la famiglia Salice cede la maggioranza della società a Cobepa SA

LINK: <https://www.ilsole24ore.com/art/design-famiglia-salice-cede-maggioranza-societa-cobepa-sa-AEbNjEjB>



Design, la famiglia Salice cede la maggioranza della società a Cobepa SA. Fatturato consolidato di oltre 200 milioni di euro nel 2021. Equita K Finance (Clairfield Italy) advisor di Salice nella cessione della quota di maggioranza a Cobepa 29 giugno 2022. Ascolta la versione audio dell'articolo. La terza generazione della famiglia Salice cede la maggioranza di Salice S.p.A. a Cobepa SA, società di investimento belga di proprietà di grandi famiglie imprenditoriali europee. L'ingresso di Cobepa nel capitale segna un momento cruciale nella storia del Gruppo, leader mondiale nel design e nella produzione di sistemi di apertura per l'arredamento, e una nuova fase di investimento e sviluppo. Gli attuali azionisti (Francesca, Massimo e Sergio Salice) hanno contribuito alla crescita dell'azienda, presente sul mercato dal 1926 e specializzata in ferramenta per mobili, sistemi di apertura e

accessori per armadi, fino a farla diventare leader di mercato con un fatturato consolidato di oltre 200 milioni di euro nel 2021 grazie al progressivo lancio di soluzioni innovative e brevettate. La famiglia Salice rimarrà come azionista di minoranza e, per assicurare una corretta transizione e garantire la continuità gestionale e operativa, Francesca, Massimo e Sergio Salice manterranno i loro attuali ruoli all'interno dell'azienda. I soci di Salice S.p.A. sono stati assistiti da Equita K Finance (Clairfield Italy), parte di Equita Group, in qualità di advisor finanziario, dallo Studio Legale Sarzi Sartori, dallo Studio Legale Cenna e dallo Studio Tributario Ronda e Associati per gli aspetti legali e fiscali. KPMG ha curato la parte di vendor due diligence contabile e fiscale mentre TAUW Italia ha effettuato la vendor due diligence EHS. Scopri di più. Cobepa è stata assistita da Pederso1 Studio Legale per

la parte legale, tax e labour, da New Deal Advisors per la parte di due diligence contabile, da Roland Berger per la business due diligence e da Marsh/ERM per la due diligence EHS. White & Case e Houlihan Lokey hanno assistito il compratore nella raccolta del finanziamento. L'operazione è stata finanziata da un pool di banche composto da UniCredit, Natixis, Credit Agricole, Intesa Sanpaolo e Deutsche Bank in qualità di Mandated Lead Arrangers e Bookrunners. UniCredit ha agito in qualità di Agent e Security Agent. Gattai, Minali, Partners ha assistito il pool di banche. Riproduzione riservata ©